

Außendienstmitarbeiter (m/w/d)

im Vertrieb von Blechbearbeitungsmaschinen

Unternehmensprofil:

Wir sind ein führendes Unternehmen im Bereich der metallverarbeitenden Industrie und bieten hochmoderne Lösungen für die Blechbearbeitung. Unser Produktportfolio umfasst innovative Blechbearbeitungsmaschinen, die höchsten Qualitäts- und Leistungsstandards entsprechen. Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir einen engagierten Außendienstmitarbeiter.

Aufgaben und Verantwortlichkeiten:

- Kundenakquise und -betreuung
- Identifikation potenzieller Kunden im Bereich der metallverarbeitenden Industrie.
- Aufbau und Pflege von langfristigen Kundenbeziehungen durch regelmäßige Besuche und Kommunikation.
- Produktpräsentation und Verkauf
- Fachkundige Präsentation unserer Blechbearbeitungsmaschinen vor Ort bei Kunden.
- Bedarfsanalyse durchführen und kundenspezifische Lösungen anbieten.
- Verantwortlich für den gesamten Verkaufszyklus von der Angebotsstellung bis zum Vertragsabschluss.
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse
- Aktive Beobachtung des Marktes für Blechbearbeitungsmaschinen.
- Wettbewerbsanalysen durchführen, um Marktchancen zu identifizieren und die Positionierung unseres Unternehmens zu optimieren.
- Kundenfeedback und Zusammenarbeit
- Rückmeldung von Kundenbedürfnissen und Marktinformationen an das interne Team weitergeben.
- Zusammenarbeit mit dem Kundensupport und anderen internen Abteilungen, um kundenspezifische Anforderungen zu erfüllen.

Qualifikationen und Anforderungen:

- Erfahrung im Vertrieb von Industriemaschinen:
- Nachweisliche Erfolge im Vertrieb von technischen Produkten, vorzugsweise im Bereich der Blechbearbeitungsmaschinen.
- Technisches Verständnis:
- Grundlegendes Verständnis für die Funktionsweise von Blechbearbeitungsmaschinen wie Laser, Abkantpressen, Plasmaschneidanlagen usw.
- Kommunikations- und Verhandlungsgeschick:
- Ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten und Verhandlungsgeschick im Umgang mit Kunden.
- Selbstständigkeit und Eigeninitiative:
- Selbstständige Arbeitsweise, Initiative und Bereitschaft, eigenverantwortlich zu handeln.
- Reisebereitschaft:
- Flexibilität und Bereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen im Verkaufsgebiet.

Wir bieten Ihnen eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgabe in einem dynamischen Umfeld sowie attraktive Vergütungsmodelle.

Wenn Sie Teil unseres erfolgreichen Teams werden möchten, senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an info@blechmaschinenzentrum.de

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!